



## SAES GETTERS S.p.A.

Capitale Sociale Euro 12.220.000  
Sede Legale, Direzione ed Amministrazione:  
Viale Italia, 77 – 20020 Lainate (Milano)  
Registro delle Imprese di Milano n° 00774910152

### Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2018

Nel primo trimestre 2018 il Gruppo SAES<sup>®</sup> ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 63,2 milioni di euro, in crescita del 7,8% rispetto al dato del primo trimestre 2017, pari a 58,7 milioni di euro. Scorporando **l'effetto negativo dei cambi** (-13,4%), il Gruppo ha registrato una forte **crescita organica**, pari a +21,2%.

La crescita organica è principalmente concentrata nel comparto della purificazione dei gas (**Systems for Gas Purification & Handling Business**), trainato dagli investimenti in Cina in nuove *fabs* di semiconduttori, nel comparto delle pompe per sistemi da vuoto (**Solutions for Vacuum Systems Business**), grazie a nuovi contratti nel settore degli acceleratori di particelle, e in quello dei dispositivi per applicazioni di sicurezza e difesa (**Security & Defense Business**), favorito dalla ripresa degli investimenti nel militare USA.

Il **fatturato complessivo di Gruppo**<sup>1</sup> è stato pari a 66,2 milioni di euro, in crescita del 6,6% rispetto a 62,1 milioni di euro del primo trimestre 2017: la crescita è attribuibile esclusivamente all'incremento del fatturato consolidato, mentre nella *joint venture* Actuator Solutions la crescita nel settore *automotive* è stata assorbita dal calo della società di Taiwan nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

La crescita del fatturato consolidato ha consentito l'incremento dell'**utile industriale lordo consolidato**<sup>2</sup> (pari a 26,5 milioni di euro, rispetto a 24,9 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017), a fronte di una sostanziale stabilità del **marginale industriale lordo**<sup>3</sup> (42% nel primo trimestre 2018, rispetto a 42,4% nel corrispondente periodo del 2017).

L'**utile operativo consolidato** del primo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 11,4 milioni di euro, in forte crescita (+20,1%) rispetto a un utile operativo di 9,5 milioni di euro nel primo trimestre del precedente esercizio: tale crescita è principalmente imputabile all'incremento dell'utile industriale lordo. Il contributo a fondo perduto<sup>4</sup> concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation (1,1 milioni di euro circa, contabilizzati alla voce "Altri proventi (oneri) netti") ha più che assorbito l'aumento delle spese generali e amministrative *corporate* (in particolare, incremento dei costi di consulenza della Capogruppo e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

In termini percentuali, il **marginale operativo** è stato pari a 18%, in crescita rispetto al 16,1% nel primo trimestre 2017, grazie alla crescita del fatturato e alla minore incidenza delle spese operative sui ricavi, oltre al già citato contributo contabilizzato nel trimestre da Memry Corporation.

<sup>1</sup> Per fatturato complessivo s'intende il fatturato ottenuto valutando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le società a controllo congiunto facenti parte del Gruppo, ossia Actuator Solutions (50%), SAES RIAL Vacuum S.r.l. (49%) e Flexterra (33,79%).

<sup>2</sup> Calcolato come differenziale tra fatturato netto e costi industriali direttamente e indirettamente imputabili ai prodotti venduti.

<sup>3</sup> Calcolato come rapporto tra il risultato industriale lordo e il fatturato netto consolidato.

<sup>4</sup> Per ulteriori dettagli, si rimanda al paragrafo "Ulteriori eventi di rilievo nel primo trimestre 2018" del presente comunicato stampa.

L'**EBITDA**<sup>5</sup> **consolidato** è stato pari a 13,5 milioni di euro (21,3% in termini percentuali sul fatturato), rispetto a 11,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017 (20,1% del fatturato consolidato), con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 8,9 milioni di euro, in forte crescita (+54,7%) rispetto a un utile netto consolidato pari a 5,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, grazie sia al miglioramento del risultato operativo, sia al forte calo del *tax rate* di Gruppo, quest'ultimo principalmente correlato alla riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA per il calcolo dell'imposta federale.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2018 è pari a -16,7 milioni di euro, in lieve miglioramento rispetto alla fine dell'esercizio 2017 (-17,7 milioni di euro): l'autofinanziamento del trimestre è stato quasi interamente assorbito dall'incremento del capitale circolante netto registrato nel settore della purificazione (in particolare, incremento dei crediti commerciali, correlato anche alle maggiori vendite del primo trimestre 2018).

Il primo trimestre 2018 si è chiuso positivamente, in linea con le attese e in continuità con il quarto trimestre del 2017. L'indebolimento del dollaro rispetto all'euro è stato ampiamente compensato dal buon andamento del mercato. Tutto questo consentirà di concentrare gli sforzi sullo sviluppo dei settori più innovativi, in particolare il business del *packaging* avanzato per applicazioni alimentari.

---

<sup>5</sup> L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei principi IFRS; si ritiene tuttavia che l'EBITDA sia un importante parametro per la misurazione delle *performance* di Gruppo e pertanto viene presentato quale misura alternativa di valutazione. Poiché la sua determinazione non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quelli adottati da altri Gruppi. L'EBITDA è calcolato come "Utili prima degli interessi, imposte, svalutazioni e ammortamenti".

**PROSPETTI CONTABILI****Prospetto dell'utile (perdita) consolidato**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017 rideterminato</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>63.236</b>	<b>58.668</b>
Costo del venduto	(36.701)	(33.779)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>26.535</b>	<b>24.889</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(3.703)	(3.910)
Spese di vendita	(4.249)	(4.174)
Spese generali e amministrative	(8.250)	(7.253)
Totale spese operative	(16.202)	(15.337)
Altri proventi (oneri) netti	1.043	(78)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.376</b>	<b>9.474</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(152)	(282)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(246)	(363)
Utili (perdite) netti su cambi	(235)	(104)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>10.743</b>	<b>8.725</b>
Imposte sul reddito	(1.860)	(2.982)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.883</b>	<b>5.743</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0	0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.883</b>	<b>5.743</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0	0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.883</b>	<b>5.743</b>

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato e delle altre componenti del conto economico complessivo consolidato**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017 rideterminato</b>
<b>Utile (perdita) netto del periodo</b>	<b>8.883</b>	<b>5.743</b>
Differenze di conversione bilanci in valuta estera	(2.691)	(1.325)
<b>Totale componenti che saranno successivamente riclassificate nell'utile (perdita) d'esercizio</b>	<b>(2.691)</b>	<b>(1.325)</b>
<b>Altri utili (perdite) complessivi, al netto delle imposte</b>	<b>(2.691)</b>	<b>(1.325)</b>
<b>Totale utile (perdita) complessivo, al netto delle imposte</b>	<b>6.192</b>	<b>4.418</b>
<i>attribuibile a:</i>		
- Gruppo	6.192	4.418
- Terzi	0	0

**Prospetto dell'utile (perdita) consolidato per Business Unit**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications		Shape Memory Alloys		Solutions for Advanced Packaging		Business Development & Corporate Costs		TOTALE	
	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017 rideterminato	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017 rideterminato
Ricavi netti	40.254	34.913	19.166	19.995	3.478	3.369	338	391	63.236	58.668
Costo del venduto	(22.071)	(18.992)	(11.349)	(11.741)	(3.034)	(2.763)	(247)	(283)	(36.701)	(33.779)
<b>Utile (perdita) industriale lordo</b>	<b>18.183</b>	<b>15.921</b>	<b>7.817</b>	<b>8.254</b>	<b>444</b>	<b>606</b>	<b>91</b>	<b>108</b>	<b>26.535</b>	<b>24.889</b>
Spese operative e altri proventi (oneri)	(6.312)	(6.021)	(1.675)	(3.497)	(953)	(695)	(6.219)	(5.202)	(15.159)	(15.415)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.871</b>	<b>9.900</b>	<b>6.142</b>	<b>4.757</b>	<b>(509)</b>	<b>(89)</b>	<b>(6.128)</b>	<b>(5.094)</b>	<b>11.376</b>	<b>9.474</b>

**Prospetto della situazione patrimoniale - finanziaria consolidata**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>31 marzo 2018</b>	<b>31 dicembre 2017</b>
Immobilizzazioni materiali nette	48.874	49.492
Immobilizzazioni immateriali	51.731	53.175
Altre attività non correnti	21.531	20.951
Attività correnti	116.830	115.434
<b>Totale Attivo</b>	<b>238.966</b>	<b>239.052</b>
Patrimonio netto di Gruppo	128.333	122.141
Patrimonio netto di terzi	0	0
<b>Totale Patrimonio Netto</b>	<b>128.333</b>	<b>122.141</b>
Passività non correnti	42.329	45.585
Passività correnti	68.304	71.326
<b>Totale Passivo e Patrimonio Netto</b>	<b>238.966</b>	<b>239.052</b>

## **NOTE DI COMMENTO AI PROSPETTI CONTABILI**

### **Principi contabili, criteri di valutazione e composizione del Gruppo**

Il presente documento è stato redatto in applicazione dei principi contabili internazionali IFRS e in osservanza di quanto previsto dall'articolo 2.2.3, comma 3, del Regolamento dei Mercati organizzati e gestiti di Borsa Italiana S.p.A. Relativamente al contenuto, si fa riferimento al preesistente articolo 154-ter, comma 5, del Testo Unico della Finanza, anche alla luce di quanto chiarito dall'ESMA nelle Q&A sulla Direttiva 2004/109/CE.

L'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva è predisposta secondo i principi ed i criteri contabili adottati per la redazione dei conti annuali e consolidati, in quanto compatibili. Si segnala inoltre che le procedure di stima adottate per la redazione dell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva sono sostanzialmente analoghe a quelle normalmente adottate nella redazione dei conti annuali e consolidati.

Con riferimento al perimetro di consolidamento, si segnala che in data 26 febbraio 2018 SAES Getters S.p.A. ha esercitato l'opzione *call* per l'acquisto dell'intero capitale sociale di Metalvuoto S.p.A., già controllata al 70%. Grazie all'operazione, SAES ha acquisito il rimanente 30%, precedentemente in capo al socio di minoranza Mirante S.r.l., per un corrispettivo pari a 75 migliaia di euro. Si precisa come il bilancio consolidato del Gruppo SAES al 31 dicembre 2017 includesse già un debito finanziario di pari importo, correlato alla valorizzazione della suddetta opzione, e come Metalvuoto S.p.A. fosse già consolidata integralmente al 100% senza creazione di *minority interest*.

L'acquisizione dell'intero pacchetto azionario di Metalvuoto S.p.A. consentirà a SAES la completa autonomia strategica nel business del *packaging* avanzato, per applicazioni soprattutto nel settore alimentare.

A seguito dell'esercizio dell'opzione *call* da parte di SAES, uscendo Mirante S.r.l. dalla compagine sociale di Metalvuoto S.p.A., l'Ing. Giovanni Ronchi, titolare di Mirante S.r.l. e fondatore di Metalvuoto S.p.A., ha rassegnato in pari data le proprie dimissioni dalla carica di Presidente.

### **Ulteriori eventi di rilievo del primo trimestre 2018**

In gennaio 2018 si è formalmente chiusa la controversia con i dipendenti di E.T.C. S.r.l., licenziati per giustificato motivo oggettivo in data 31 ottobre 2017, a seguito della soppressione della posizione lavorativa conseguente alla messa in liquidazione della società. In particolare, in data 22 gennaio 2018 è stato sottoscritto il verbale di conciliazione in sede sindacale, con cui le parti riconoscono di non avere più nulla a pretendere l'una dall'altra. L'obbligazione finanziaria che emerge da tale verbale coincide con quanto già accantonato tra i fondi rischi e oneri al 31 dicembre 2017 (0,2 milioni di euro).

In data 30 gennaio 2018 gli *auditor* indipendenti, nominati da Memry Corporation, hanno concluso senza rilievi le verifiche relative al rispetto da parte della società delle condizioni concordate (aumento dell'organico nella sede di Bethel e salario medio annuale non inferiore a una predeterminata soglia) per la trasformazione del 50% del finanziamento concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a fine 2014 in contributo a fondo perduto. A inizio marzo i report sono stati notificati alle autorità statali preposte e in data 8 marzo 2018 è pervenuta l'autorizzazione definitiva da parte dello Stato del CT. Il contributo, pari a 1,4 milioni di dollari ha generato un provento a conto economico e un miglioramento della posizione finanziaria netta di pari importo.

In data 12 febbraio 2018 SAES Nitinol S.r.l. ha corrisposto ad Actuator Solutions GmbH una nuova *tranche*, pari a 0,5 milioni di euro, del finanziamento sottoscritto in data 28 novembre 2016.

Si ricorda come il finanziamento, destinato al sostegno finanziario dell'attività operativa, abbia scadenza 30 aprile 2019, piano di rimborso flessibile entro la data di scadenza e tasso d'interesse annuale fisso pari al 6%; il relativo contratto, che inizialmente prevedeva un ammontare massimo complessivo finanziabile di 4,5 milioni di euro, è stato opportunamente modificato, incrementando tale valore a 5 milioni di euro.

In data 14 marzo 2018 SAES Getters S.p.A. ha deliberato la parziale rinuncia ai crediti finanziari che la stessa vanta nei confronti di SAES Nitinol S.r.l. per un importo di 660 migliaia di euro, pari alla differenza tra la perdita complessivamente realizzata (-800 migliaia di euro) dalla controllata nell'esercizio 2017 e quella stimata (-140 migliaia di euro) per il medesimo esercizio all'inizio dell'anno e già coperta dal versamento effettuato dalla Capogruppo in data 15 marzo 2017.

\*\*\*

Si segnala che l'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva sul primo trimestre 2018 non è oggetto di revisione contabile.

\*\*\*

Alla data del 31 marzo 2018 il Gruppo non ha in essere contratti di vendita a termine.

\*\*\*

### **Rideterminazione dei saldi al 31 marzo 2017**

Si segnala che alcuni importi economici e patrimoniali al 31 marzo 2017, presentati a fini comparativi, non coincidono con quanto riportato nell'Informativa finanziaria periodica aggiuntiva al 31 marzo 2017, poiché riflettono le rettifiche derivanti dal completamento della valutazione provvisoria dell'aggregazione aziendale di Metalvuoto S.p.A., in conformità a quanto previsto dall'IFRS 3 *revised*.

#### **Rideterminazione saldi economici 1° trimestre 2017**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	<b>1° trimestre 2017</b>	<b>Rettifiche</b>	<b>1° trimestre 2017 rideterminato</b>
<b>Ricavi netti</b>	<b>58.668</b>		<b>58.668</b>
Costo del venduto	(33.779)		(33.779)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>24.889</b>	<b>0</b>	<b>24.889</b>
Spese di ricerca e sviluppo	(3.837)	(73)	(3.910)
Spese di vendita	(4.174)		(4.174)
Spese generali e amministrative	(7.253)		(7.253)
Totale spese operative	(15.264)	(73)	(15.337)
Altri proventi (oneri) netti	(78)		(78)
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>9.547</b>	<b>(73)</b>	<b>9.474</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(282)		(282)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(363)		(363)
Utili (perdite) netti su cambi	(104)		(104)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>8.798</b>	<b>(73)</b>	<b>8.725</b>
Imposte sul reddito	(3.002)	20	(2.982)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>5.796</b>	<b>(53)</b>	<b>5.743</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0		0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>5.796</b>	<b>(53)</b>	<b>5.743</b>
Utile (perdita) netto di terzi	0		0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>5.796</b>	<b>(53)</b>	<b>5.743</b>

**Rideterminazione saldi economici 1° trimestre 2017**  
 (Importi espressi in migliaia di euro)

	Industrial Applications	Shape Memory Alloys	Solutions for Advanced Packaging			Business Development & Corporate Costs	TOTALE		
	1° trimestre 2017	1° trimestre 2017	1° trimestre 2017	Rettifiche	1° trimestre 2017 rideterminato	1° trimestre 2017	1° trimestre 2017	Rettifiche	1° trimestre 2017 rideterminato
Ricavi netti	34.913	19.995	3.369	0	3.369	391	58.668	0	58.668
Costo del venduto	(18.992)	(11.741)	(2.763)	0	(2.763)	(283)	(33.779)	0	(33.779)
Utile (perdita) industriale lordo	15.921	8.254	606	0	606	108	24.889	0	24.889
Spese operative e altri proventi (oneri)	(6.021)	(3.497)	(622)	(73)	(695)	(5.202)	(15.342)	(73)	(15.415)
Utile (perdita) operativo	9.900	4.757	(16)	(73)	(89)	(5.094)	9.547	(73)	9.474

**Ripartizione del volume d'affari per categoria di attività e per aree geografiche**

Industrial Applications Business Unit	
Security & Defense	Getter e dispensatori di metalli per dispositivi elettronici sotto-vuoto
Electronic Devices	Getter per sistemi microelettronici, micromeccanici (MEMS) e sensori
Healthcare Diagnostics	Getter per tubi a raggi-X utilizzati in sistemi di diagnostica per immagini
Thermal Insulation	Prodotti per l'isolamento termico
Getters & Dispensers for Lamps	Getter e dispensatori di metalli per l'utilizzo in lampade a scarica e lampade fluorescenti
Solutions for Vacuum Systems	Pompe per sistemi da vuoto
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	Catodi e materiali per la dissipazione del calore per tubi elettronici e laser
Systems for Gas Purification & Handling	Sistemi di purificazione dei gas per l'industria dei semiconduttori ed altre industrie
Shape Memory Alloys (SMA) Business Unit	
Nitinol for Medical Devices	Materia prima e componenti in Nitinol per il comparto biomedicale
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	Dispositivi di attuazione in lega a memoria di forma per il comparto industriale (domotica, industria del bianco, elettronica di consumo e settore <i>automotive</i> )
Solutions for Advanced Packaging Business Unit	
Solutions for Advanced Packaging	Film plastici avanzati per il settore del <i>food packaging</i>
Business Development Unit	
Organic Electronics	Materiali e componenti per applicazioni di elettronica organica

**Fatturato consolidato per Business**

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.974	2.169	37,1%	48,2%	-11,1%
Electronic Devices	3.134	2.609	20,1%	29,2%	-9,1%
Healthcare Diagnostics	1.023	1.037	-1,4%	4,1%	-5,5%
Getters & Dispensers for Lamps	1.430	1.819	-21,4%	-16,4%	-5,0%
Thermal Insulation	916	1.271	-27,9%	-18,6%	-9,3%
Solutions for Vacuum Systems	3.174	2.105	50,8%	62,1%	-11,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.759	1.735	1,4%	17,0%	-15,6%
Systems for Gas Purification & Handling	25.844	22.168	16,6%	34,5%	-17,9%
<b>Industrial Applications</b>	<b>40.254</b>	<b>34.913</b>	<b>15,3%</b>	<b>30,2%</b>	<b>-14,9%</b>
Nitinol for Medical Devices	16.328	17.853	-8,5%	5,5%	-14,0%
SMA's for Thermal & Electro Mechanical Devices	2.838	2.142	32,5%	38,1%	-5,6%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>19.166</b>	<b>19.995</b>	<b>-4,1%</b>	<b>9,0%</b>	<b>-13,1%</b>
<b>Solutions for Advanced Packaging</b>	<b>3.478</b>	<b>3.369</b>	<b>3,2%</b>	<b>3,2%</b>	<b>0,0%</b>
<b>Business Development</b>	<b>338</b>	<b>391</b>	<b>-13,6%</b>	<b>-1,4%</b>	<b>-12,2%</b>
<b>Totale</b>	<b>63.236</b>	<b>58.668</b>	<b>7,8%</b>	<b>21,2%</b>	<b>-13,4%</b>

**Fatturato consolidato per Area Geografica di Destinazione**

(Importi espressi in migliaia di euro)

Area geografica	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017
Italia	1.277	1.659
Europa	11.516	10.326
Nord America	22.130	25.036
Giappone	1.702	1.543
Corea del sud	4.821	2.442
Cina	16.087	12.083
Altri Asia	3.642	5.232
Altri	2.061	347
<b>Totale</b>	<b>63.236</b>	<b>58.668</b>

Nel primo trimestre 2018 il Gruppo SAES ha realizzato un **fatturato netto consolidato** pari a 63,2 milioni di euro, in crescita del 7,8% rispetto al dato del primo trimestre 2017, pari a 58,7 milioni di euro. Scorporando l'**effetto negativo dei cambi** (-13,4%), il Gruppo ha registrato una forte **crescita organica**, pari a +21,2%.

La crescita organica è principalmente concentrata nel comparto della purificazione dei gas (**Systems for Gas Purification & Handling Business**), trainato dagli investimenti in Cina in nuove *fabs* di semiconduttori, nel comparto delle pompe per sistemi da vuoto (**Solutions for Vacuum Systems Business**), grazie a nuovi contratti nel settore degli acceleratori di particelle, e in quello dei dispositivi per applicazioni di sicurezza e difesa (**Security & Defense Business**), favorito dalla ripresa degli investimenti nel militare USA.

Il **fatturato complessivo di Gruppo** è stato pari a 66,2 milioni di euro, in crescita del 6,6% rispetto a 62,1 milioni di euro del primo trimestre 2017: la crescita è attribuibile esclusivamente all'incremento del fatturato consolidato, mentre nella *joint venture* Actuator Solutions la crescita nel settore *automotive* è stata assorbita dal calo della società di Taiwan nel comparto *autofocus* (AF) per *action camera*.

**Fatturato complessivo di Gruppo**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	Variazione
<b>Fatturato consolidato</b>	<b>63.236</b>	<b>58.668</b>	<b>4.568</b>
50% fatturato <i>joint venture</i> Actuator Solutions	2.813	3.495	-682
49% fatturato <i>joint venture</i> SAES RIAL Vacuum S.r.l.	280	142	138
33,79% fatturato <i>joint venture</i> Flexterra	2	0	2
Eliminazioni infragruppo	(160)	(159)	(1)
Altri aggiustamenti	(10)	(78)	68
<b>Fatturato complessivo di Gruppo</b>	<b>66.161</b>	<b>62.068</b>	<b>4.093</b>

**Business Unit Industrial Applications**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Industrial Applications nel primo trimestre 2018 è stato pari a 40,3 milioni di euro, in crescita del 15,3% rispetto a 34,9 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017.

Tale crescita, pur sostenuta, è stata penalizzata dall'andamento dell'euro rispetto alle principali valute estere (-14,9%) al netto del quale le vendite sono aumentate organicamente del 30,2%.

La crescita è principalmente trainata dal comparto della purificazione dei gas (Systems for Gas Purification & Handling Business), che ha registrato una crescita organica pari al 34,5%, grazie agli investimenti in nuove *fabs* per semiconduttori e per *display* in Asia. In forte crescita organica è anche il Business Solutions for Vacuum Systems (crescita organica pari a +62,1%), grazie alle maggiori vendite ai produttori di strumentazione analitica, che stanno sempre più estendendo l'utilizzo delle pompe NEG nei sistemi di loro produzione, oltre a nuove commesse nel campo degli acceleratori di particelle. In crescita organica risultano anche il comparto sicurezza e difesa (Business Security & Defense, +48,2%), grazie alla ripresa degli investimenti USA nel settore militare; il comparto dei dispositivi elettronici (Business Electronic Devices, +29,2%), grazie al buon andamento delle vendite per applicazioni *surveillance* e industriali a infrarossi; il Business Sintered Components for Electronic Devices & Lasers (+17%), trainato dalle vendite sia di catodi, sia di dispositivi per la dissipazione del calore, principalmente nel settore della difesa.

In leggera crescita organica è anche il comparto dei getter per applicazioni *healthcare* (Business Healthcare Diagnostics, +4,1%), grazie al buon andamento del mercato dei tubi a raggi X per applicazioni di diagnostica per immagini.

In linea con l'intero esercizio 2017, risultano in calo i comparti dell'isolamento termico (Business Thermal Insulation) e delle lampade (Business Getters & Dispensers for Lamps). Nel primo, la contrazione è principalmente dovuta alla debolezza delle vendite di pannelli isolanti per il mercato della refrigerazione, oltre al ritardo di alcuni progetti in Cina nella costruzione di centrali solari termodinamiche. Nel secondo, permane il calo strutturale per il persistere della concorrenza tecnologica dei LED sulle lampade fluorescenti e a intensità di scarica.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2018 relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Security & Defense	2.974	2.169	37,1%	48,2%	-11,1%
Electronic Devices	3.134	2.609	20,1%	29,2%	-9,1%
Healthcare Diagnostics	1.023	1.037	-1,4%	4,1%	-5,5%
Getters & Dispensers for Lamps	1.430	1.819	-21,4%	-16,4%	-5,0%
Thermal Insulation	916	1.271	-27,9%	-18,6%	-9,3%
Solutions for Vacuum Systems	3.174	2.105	50,8%	62,1%	-11,3%
Sintered Components for Electronic Devices & Lasers	1.759	1.735	1,4%	17,0%	-15,6%
Systems for Gas Purification & Handling	25.844	22.168	16,6%	34,5%	-17,9%
<b>Industrial Applications</b>	<b>40.254</b>	<b>34.913</b>	<b>15,3%</b>	<b>30,2%</b>	<b>-14,9%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 18,2 milioni di euro nel primo trimestre dell'esercizio 2018, in crescita del 14,2% rispetto a 15,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie soprattutto all'ottima *performance* delle vendite nel settore della purificazione dei gas, in quello dei sistemi da vuoto e nel comparto sicurezza e difesa.

In termini percentuali sul fatturato, il **marginale industriale lordo** è passato dal 45,6% al 45,2%: il leggero calo di marginalità nel comparto purificazione, unitamente alla riduzione del margine lordo nel settore delle lampade e in quello dell'isolamento termico (questi ultimi coerenti con il già citato calo dei ricavi), è stato compensato da margini in crescita in tutti gli altri comparti.

L'**utile operativo** della Business Unit Industrial Applications è stato pari a 11,9 milioni di euro, in crescita del 19,9% rispetto a 9,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017; il **marginale operativo** è aumentato dal 28,4% al 29,5%. Il miglioramento è principalmente correlato all'incremento dei ricavi, mentre le spese operative sono sostanzialmente allineate in valore assoluto al precedente esercizio.

### **Business Unit Shape Memory Alloys (SMA)**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari nel primo trimestre 2018 a 19,2 milioni di euro, in diminuzione (-4,1%) rispetto a 20 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017: la riduzione è esclusivamente dovuta all'effetto negativo dei cambi (-13,1%), al netto del quale, la crescita organica è stata pari a +9%.

Rispetto al primo trimestre dello scorso esercizio, si registra una forte crescita organica (+38,1%) nel comparto delle SMA industriali (Business SMAs for Thermal and Electro Mechanical Devices), principalmente dovuta all'espansione del comparto *luxury good*, a fronte di una sostanziale stabilità delle vendite nel comparto *automotive*. Il Business Nitinol for Medical Devices mostra un incremento organico pari a +5,5%, in linea con i tassi di sviluppo del mercato di riferimento.

La tabella sottostante mostra il fatturato del primo trimestre 2018, relativo ai vari comparti di business, con evidenza dell'effetto cambi e della variazione organica rispetto al corrispondente periodo del 2017.

(Importi espressi in migliaia di euro, eccetto %)

Business	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017	Variazione totale (%)	Variazione organica (%)	Effetto cambio (%)
Nitinol for Medical Devices	16.328	17.853	-8,5%	5,5%	-14,0%
SMAs for Thermal & Electro Mechanical Devices	2.838	2.142	32,5%	38,1%	-5,6%
<b>Shape Memory Alloys</b>	<b>19.166</b>	<b>19.995</b>	<b>-4,1%</b>	<b>9,0%</b>	<b>-13,1%</b>

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 7,8 milioni di euro (40,8% dei ricavi consolidati) nel primo trimestre dell'esercizio 2018, rispetto a 8,3 milioni di euro (41,3% in percentuale sui ricavi) nel corrispondente periodo del 2017: il calo è esclusivamente imputabile all'effetto delle valute (in particolare, svalutazione del dollaro) sui ricavi, mentre la marginalità lorda è in sostanziale tenuta (da 41,3% a 40,8%).

L'**utile operativo** della Business Unit Shape Memory Alloys è stato pari a 6,1 milioni di euro, in crescita del 29,1% rispetto a 4,8 milioni di euro del primo trimestre 2017. Il **marginale operativo** è aumentato dal 23,8% al 32%. Entrambi gli incrementi sono principalmente attribuibili al già citato contributo, pari a circa 1,1 milioni di euro, riconosciuto dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation.

### **Business Unit Solutions for Advanced Packaging**

Il **fatturato consolidato** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging, è stato pari a 3,5 milioni di euro, in crescita del 3,2% rispetto a ricavi pari a 3,4 milioni di euro nel primo trimestre del 2017.

Le vendite sono esclusivamente denominate in euro.

La crescita è esclusivamente attribuibile al portafoglio prodotti tradizionale, mentre il contributo alle vendite dei prodotti innovativi recentemente sviluppati è atteso per il secondo semestre 2018.

L'**utile industriale lordo** della Business Unit Solutions for Advanced Packaging è stato pari a 0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2018, rispetto a 0,6 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017.

Il margine industriale lordo è stato pari a 12,8%, in calo rispetto a 18% del primo trimestre 2017, ma sostanzialmente allineato a quello dell'intero anno 2017 (13,2%).

Il primo trimestre 2018 si è chiuso con una **perdita operativa** pari a 0,5 milioni di euro, rispetto a una perdita pari a 0,1 milioni di euro nel precedente esercizio: il peggioramento è principalmente dovuto all'incremento delle spese operative (in particolare, maggiori costi del personale impiegato in attività di sviluppo e maggiori costi per consulenze).

### **Business Development Unit & Corporate Costs**

La Business Development Unit & Corporate Costs comprende progetti di ricerca di base o in fase di sviluppo, finalizzati alla diversificazione in business innovativi, oltre ai costi *corporate* (spese che non possono essere direttamente attribuite o ragionevolmente allocate ad alcun settore di business, ma che si riferiscono al Gruppo nel suo insieme).

Nel primo trimestre dell'esercizio 2018 il **fatturato consolidato** è stato pari a 0,3 milioni di euro, rispetto a 0,4 milioni di euro nel corrispondente periodo del 2017 (-13,6%). L'effetto cambi è stato negativo e pari a -12,2%, mentre la diminuzione organica è stata pari a -1,4%. Tale diminuzione è principalmente imputabile all'effetto prezzo correlato alla maggiore concorrenza nel mercato OLED.

L'**utile industriale lordo** nel primo trimestre 2018 è stato pari a 0,1 milioni di euro, in linea con il primo trimestre 2017.

Il **risultato operativo** è stato negativo per -6,1 milioni di euro e si confronta con un dato negativo del primo trimestre 2017 pari a -5,1 milioni di euro. Il peggioramento è attribuibile all'aumento delle spese generali e amministrative della Capogruppo (in particolare, incremento dei costi di consulenza e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

L'**utile industriale lordo consolidato** nel primo trimestre dell'esercizio 2018 è stato pari a 26,5 milioni di euro, in crescita del 6,6% rispetto a 24,9 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie soprattutto all'incremento dei ricavi nei settori della purificazione dei gas, delle pompe per sistemi da vuoto e dei componenti per applicazioni di sicurezza e difesa.

In termini percentuali sul fatturato, il **margine industriale lordo** (42% nel primo trimestre 2018, rispetto a 42,4% nel corrispondente periodo del 2017) risulta essere in sostanziale stabilità sia nella Business Unit Industrial Applications, sia nella Business Unit Shape Memory Alloys; solo la Business Unit Solutions for Advanced Packaging presenta una marginalità in calo, ma con valori assoluti ancora contenuti, tali da non dare effetti sulla marginalità consolidata.

L'**utile operativo consolidato** è stato pari a 11,4 milioni di euro (18% dei ricavi consolidati), rispetto a un utile operativo di 9,5 milioni di euro nel primo trimestre 2017 (16,1% dei ricavi consolidati): la forte crescita (+20,1%) è principalmente attribuibile all'incremento dell'utile industriale lordo, a sua volta reso possibile dall'aumento dei ricavi. Il già citato contributo a fondo perduto concesso dallo Stato del Connecticut (CT) a Memry Corporation (1,1 milioni di euro circa, contabilizzati alla voce "**altri proventi (oneri) netti**") ha più che assorbito l'aumento delle spese generali e amministrative *corporate* (in particolare, incremento dei costi di consulenza della Capogruppo e maggiori compensi variabili per gli Amministratori Esecutivi).

L'**EBITDA consolidato** è stato pari a 13,5 milioni di euro (21,3% in termini percentuali sul fatturato), rispetto a 11,8 milioni di euro nel corrispondente trimestre del 2017 (20,1% del fatturato consolidato), con una crescita in linea con quella degli indicatori operativi.

**EBITDA**

(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.376</b>	<b>9.474</b>
Ammortamenti	1.988	2.313
Svalutazione immobilizzazioni	80	0
Accantonamento (rilascio) fondo svalutazione crediti	24	13
<b>EBITDA</b>	<b>13.468</b>	<b>11.800</b>
<i>% sui ricavi</i>	<i>21,3%</i>	<i>20,1%</i>

Il saldo netto degli **oneri finanziari netti** è stato negativo per -0,2 milioni di euro, in linea con il dato del 2017 (-0,3 milioni di euro). Anche la somma algebrica delle **differenze di cambio** è in linea con il precedente esercizio (-0,2 milioni di euro, rispetto a -0,1 milioni di euro nel primo trimestre 2017).

Il risultato derivante dalla **valutazione con il metodo del patrimonio netto** delle società a controllo congiunto è complessivamente negativo per -0,2 milioni di euro (-0,4 milioni di euro nel primo trimestre 2017), imputabile quasi esclusivamente alla *joint venture* Flexterra. Si segnala che, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata al 31 dicembre 2017 e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 31 marzo 2018 (-31 migliaia di euro) di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo.

L'**utile ante imposte consolidato** del primo trimestre 2018 è stato pari a 10,7 milioni di euro, in crescita del 23,1% rispetto ad un utile ante imposte di 8,7 milioni di euro nel primo trimestre 2017.

Il **tax rate** di Gruppo è stato pari a 17,3%, in forte calo rispetto al dato pro-forma<sup>6</sup> relativo all'intero esercizio 2017 (31%), principalmente grazie alla riduzione dell'aliquota applicata dalle società USA per il calcolo dell'imposta federale.

L'**utile netto consolidato** è stato pari a 8,9 milioni di euro, in forte crescita (+54,7%) rispetto a un utile netto consolidato pari a 5,7 milioni di euro nel corrispondente trimestre del precedente esercizio, grazie sia al miglioramento del risultato operativo, sia al forte calo del **tax rate** di Gruppo.

Nel primo trimestre 2018 l'utile netto per azione ordinaria e di risparmio è stato pari, rispettivamente, a euro 0,3973 ed euro 0,4139; tali valori si confrontano con utile netto per azione ordinaria pari a euro 0,2549 e un utile netto per azione di risparmio pari a euro 0,2715 nel primo trimestre 2017.

**Utile (Perdita) netto consolidato per azione**

(Importi espressi in euro)

	1° trimestre 2018	1° trimestre 2017 rideterminato
Utile (perdita) netto per azione ordinaria	0,3973	0,2549
Utile (perdita) netto per azione di risparmio	0,4139	0,2715

<sup>6</sup> Escludendo la svalutazione, pari a 10,8 milioni di euro, di attività per imposte anticipate sulle perdite fiscali pregresse della Capogruppo.

La **posizione finanziaria netta consolidata** al 31 marzo 2018 è pari a -16,7 milioni di euro, in lieve miglioramento rispetto alla fine dell'esercizio 2017 (-17,7 milioni di euro): l'autofinanziamento del trimestre è stato quasi interamente assorbito dall'incremento del capitale circolante netto registrato nel settore della purificazione (in particolare, incremento dei crediti commerciali, correlato anche alle maggiori vendite del primo trimestre 2018).

L'attività d'investimento ha assorbito cassa per un valore pari a -1,8 milioni di euro (-2 milioni di euro nel primo trimestre 2017).

**Posizione Finanziaria Netta consolidata**  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	31 marzo 2018	31 dicembre 2017	30 settembre 2017	30 giugno 2017	31 marzo 2017
Cassa	11	13	12	18	20
Altre disponibilità liquide	24.080	27.551	22.981	21.317	21.214
<b>Liquidità</b>	<b>24.091</b>	<b>27.564</b>	<b>22.993</b>	<b>21.335</b>	<b>21.234</b>
Crediti finanziari verso parti correlate	877	936	865	797	665
Altri crediti finanziari correnti	0	0	108	81	1
<b>Crediti finanziari correnti</b>	<b>877</b>	<b>936</b>	<b>973</b>	<b>878</b>	<b>666</b>
Debiti bancari correnti	(11.549)	(12.254)	(15.224)	(18.905)	(9.388)
Quota corrente dell'indebitamento non corrente	(10.458)	(10.478)	(9.557)	(9.572)	(8.542)
Altri debiti finanziari correnti	(2.084)	(2.152)	(1.682)	(1.327)	(1.220)
<b>Indebitamento finanziario corrente</b>	<b>(24.091)</b>	<b>(24.884)</b>	<b>(26.463)</b>	<b>(29.804)</b>	<b>(19.150)</b>
<b>Posizione finanziaria corrente netta</b>	<b>877</b>	<b>3.616</b>	<b>(2.497)</b>	<b>(7.591)</b>	<b>2.750</b>
<b>Crediti finanziari verso parti correlate non correnti</b>	<b>8.049</b>	<b>7.549</b>	<b>8.549</b>	<b>8.549</b>	<b>8.149</b>
Debiti bancari non correnti	(24.808)	(28.057)	(31.364)	(33.592)	(34.302)
Altri debiti finanziari non correnti	(817)	(838)	(976)	(1.009)	(1.812)
<b>Indebitamento finanziario non corrente</b>	<b>(25.625)</b>	<b>(28.895)</b>	<b>(32.340)</b>	<b>(34.601)</b>	<b>(36.114)</b>
<b>Posizione finanziaria non corrente netta</b>	<b>(17.576)</b>	<b>(21.346)</b>	<b>(23.791)</b>	<b>(26.052)</b>	<b>(27.965)</b>
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(16.699)</b>	<b>(17.730)</b>	<b>(26.288)</b>	<b>(33.643)</b>	<b>(25.215)</b>

## Actuator Solutions

Actuator Solutions GmbH ha sede a Gunzenhausen (Germania) ed è controllata congiuntamente al 50% da SAES e Alfmeier Präzision, gruppo tedesco operante nei settori dell'elettronica e delle materie plastiche avanzate. La *joint venture*, che a sua volta consolida le società interamente controllate Actuator Solutions Taiwan Co., Ltd. e Actuator Solutions (Shenzhen) Co., Ltd., è focalizzata allo sviluppo, produzione e commercializzazione di attuatori che utilizzano, in sostituzione del motore, le leghe a memoria di forma.

Actuator Solutions ha realizzato nel corso del primo trimestre 2018 ricavi netti pari a 5,6 milioni di euro, in diminuzione rispetto a 7 milioni di euro del primo trimestre 2017. I ricavi del periodo corrente sono quasi interamente attribuibili al business tedesco del *seat comfort* che continua a registrare una progressiva crescita, a fronte del calo delle vendite di *autofocus* (AF) per *action camera* della società di Taiwan.

Il periodo si è chiuso con un risultato netto in sostanziale pareggio, rispetto a una perdita di -1,2 milioni di euro nel primo trimestre 2017, grazie al recupero di marginalità del comparto tedesco e alla forte riduzione dei costi della controllata taiwanese, entrambi frutto della riorganizzazione effettuata nello scorso esercizio.

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Actuator Solutions (100%)</b>	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017</b>
Ricavi netti	5.626	6.991
Costo del venduto	(4.412)	(7.135)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>1.214</b>	<b>(144)</b>
Totale spese operative	(1.100)	(1.264)
Altri proventi (oneri) netti	215	(121)
<b>Risultato operativo</b>	<b>329</b>	<b>(1.529)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(129)	(151)
Utili (perdite) netti su cambi	(92)	430
Imposte sul reddito	(169)	79
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(61)</b>	<b>(1.171)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2018 della *joint venture* è pari a -31 migliaia di euro (-0,6 milioni di euro nel primo trimestre 2017). In analogia con il 31 marzo 2017, essendo la partecipazione di SAES in Actuator Solutions già completamente azzerata e non sussistendo a oggi alcuna obbligazione legale o implicita di ricapitalizzazione da parte del Gruppo, conformemente a quanto previsto dallo IAS 28, la quota parte di SAES nella perdita netta al 31 marzo 2018 di Actuator Solutions non è stata rilevata dal Gruppo come passività.

**Actuator Solutions - quota di pertinenza del Gruppo SAES (50%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Situazione patrimoniale finanziaria</b>	<b>31 marzo 2018</b>	<b>31 dicembre 2017</b>
Attivo non corrente	4.803	5.491
Attivo corrente	1.422	1.908
<b>Totale Attivo</b>	<b>6.225</b>	<b>7.399</b>
Passivo non corrente	4.683	4.982
Passivo corrente	2.520	3.409
<b>Totale Passivo</b>	<b>7.203</b>	<b>8.391</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	(992)	815
Utile (perdita) del periodo	(31)	(2.047)
Altri utili (perdite) complessivi	45	240
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>(978)</b>	<b>(992)</b>

  

<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017</b>
Ricavi netti	2.813	3.495
Costo del venduto	(2.206)	(3.567)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>607</b>	<b>(72)</b>
Totale spese operative	(550)	(632)
Altri proventi (oneri) netti	108	(61)
<b>Risultato operativo</b>	<b>165</b>	<b>(765)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(65)	(76)
Utili (perdite) netti su cambi	(46)	215
Imposte sul reddito	(85)	40
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(31)</b>	<b>(586)</b>
Differenze di conversione	45	(197)
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>14</b>	<b>(783)</b>

**Flexterra**

Flexterra, Inc., con sede a Skokie (vicino a Chicago, Illinois, Stati Uniti), è una *start-up* di sviluppo costituita a fine 2016 che ha come obiettivo la progettazione, produzione e commercializzazione di materiali e componenti per la realizzazione di *display* realmente flessibili, con enorme potenziale applicativo in svariati settori di mercato.

Dal 10 gennaio 2017, Flexterra, Inc. controlla interamente la neo costituita Flexterra Taiwan Co., Ltd. SAES attualmente detiene il 33,79% del capitale sociale della *joint venture* Flexterra, Inc.

La *start-up* di sviluppo ha chiuso il primo trimestre 2018 con una perdita netta pari a -0,8 milioni di euro, rispetto a -1 milione di euro nel corrispondente periodo del 2017 (in prevalenza, costi per il personale dipendente impiegato in attività di ricerca e in attività generali e amministrative).

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Flexterra (100%)</b>	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017</b>
Ricavi netti	7	0
Costo del venduto	(1)	0
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>6</b>	<b>0</b>
Totale spese operative	(844)	(995)
Altri proventi (oneri) netti	0	(51)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(838)</b>	<b>(1.046)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(12)	(9)
Utili (perdite) netti su cambi	27	62
Imposte sul reddito	0	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(823)</b>	<b>(993)</b>

La quota di pertinenza del Gruppo SAES nel risultato del primo trimestre 2018 della *joint venture* è pari a -0,3 milioni di euro (in linea con il primo trimestre 2017).

**Flexterra - quota di pertinenza del Gruppo SAES**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Situazione patrimoniale finanziaria</b>	<b>31 marzo 2018 (33,79%)</b>	<b>31 dicembre 2017 (33,79%)</b>
Attivo non corrente	4.475	4.616
Attivo corrente	895	1.206
<b>Totale Attivo</b>	<b>5.370</b>	<b>5.822</b>
Passivo non corrente	0	0
Passivo corrente	121	154
<b>Totale Passivo</b>	<b>121</b>	<b>154</b>
Capitale Sociale, riserve e risultati portati a nuovo	5.554	8.064
Riserva per piani di stock option	128	114
Utile (perdita) del periodo	(278)	(1.626)
Altri utili (perdite) complessivi	(155)	(884)
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>5.249</b>	<b>5.668</b>

<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>1° trimestre 2018 (33,79%)</b>	<b>1° trimestre 2017 (34,66%)</b>
Ricavi netti	2	0
Costo del venduto	0	0
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>2</b>	<b>0</b>
Totale spese operative	(285)	(345)
Altri proventi (oneri) netti	0	(17)
<b>Risultato operativo</b>	<b>(283)</b>	<b>(362)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(4)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	9	21
Imposte sul reddito	0	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>(278)</b>	<b>(344)</b>

**SAES RIAL Vacuum S.r.l.****SAES RIAL Vacuum S.r.l. - quota di pertinenza del Gruppo SAES (49%)**

(Importi espressi in migliaia di euro)

<b>Prospetto dell'utile (perdita)</b>	<b>1° trimestre 2018</b>	<b>1° trimestre 2017</b>
Ricavi netti	280	142
Costo del venduto	(193)	(176)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>87</b>	<b>(34)</b>
Totale spese operative	(38)	(41)
Altri proventi (oneri) netti	(1)	59
<b>Risultato operativo</b>	<b>48</b>	<b>(16)</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(3)	(3)
Utili (perdite) netti su cambi	0	0
Imposte sul reddito	(13)	0
<b>Utile (perdita) del periodo</b>	<b>32</b>	<b>(19)</b>
Utile (perdita) attuariale su piani a benefici definiti, al netto delle imposte	0	0
<b>Totale utile (perdita) complessivo</b>	<b>32</b>	<b>(19)</b>

Nella seguente tabella il prospetto dell'**utile (perdita) complessivo di Gruppo**, ottenuto incorporando con il metodo proporzionale, anziché con il metodo del patrimonio netto, le *joint venture* del Gruppo (Actuator Solutions [50%], SAES RIAL Vacuum S.r.l. [49%] e Flexterra [33,79%]).

Prospetto dell'utile (perdita) complessivo di Gruppo  
(Importi espressi in migliaia di euro)

	1° trimestre 2018							
	Utile (perdita) consolidato	50% Actuator Solutions	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	49% SAES RIAL Vacuum S.r.l.	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	33,79% Flexterra	Eliminazioni infragruppo e altri aggiustamenti	Utile (perdita) complessivo
Ricavi netti	63.236	2.813	(156)	280	(14)	2		66.161
Costo del venduto	(36.701)	(2.206)	156	(193)	14	0		(38.930)
<b>Utile industriale lordo</b>	<b>26.535</b>	<b>607</b>	<b>0</b>	<b>87</b>	<b>0</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>27.231</b>
Totale spese operative	(16.202)	(550)		(38)		(285)		(17.075)
Altri proventi (oneri) netti	1.043	108		(1)		0		1.150
<b>Utile (perdita) operativo</b>	<b>11.376</b>	<b>165</b>	<b>0</b>	<b>48</b>	<b>0</b>	<b>(283)</b>	<b>0</b>	<b>11.306</b>
Interessi e proventi finanziari netti	(152)	(65)		(3)		(4)		(224)
Utili (perdite) da società valutate con il metodo del patrimonio netto	(246)		0		(32)		278	0
Utili (perdite) netti su cambi	(235)	(46)		0		9		(272)
<b>Utile (perdita) prima delle imposte</b>	<b>10.743</b>	<b>54</b>	<b>0</b>	<b>45</b>	<b>(32)</b>	<b>(278)</b>	<b>278</b>	<b>10.810</b>
Imposte sul reddito	(1.860)	(85)		(13)		0		(1.958)
<b>Utile (perdita) netto da operazioni continue</b>	<b>8.883</b>	<b>(31)</b>	<b>0</b>	<b>32</b>	<b>(32)</b>	<b>(278)</b>	<b>278</b>	<b>8.852</b>
Utile (perdita) da attività destinate alla dismissione e operazioni discontinue	0							0
<b>Utile (perdita) netto</b>	<b>8.883</b>	<b>(31)</b>	<b>0</b>	<b>32</b>	<b>(32)</b>	<b>(278)</b>	<b>278</b>	<b>8.852</b>
Utile (Perdita) netto di terzi	0							0
<b>Utile (perdita) netto di Gruppo</b>	<b>8.883</b>	<b>(31)</b>	<b>0</b>	<b>32</b>	<b>(32)</b>	<b>(278)</b>	<b>278</b>	<b>8.852</b>

### Eventi successivi alla chiusura del trimestre

In data 5 aprile 2018 l'Assemblea Ordinaria dei Soci di Metalvuoto S.p.A., chiamata ad approvare il bilancio al 31 dicembre 2017, ha deliberato la creazione di una riserva straordinaria a copertura di eventuali perdite future e in vista di futuri investimenti pianificati o in fase di pianificazione, mediante versamento in conto capitale del Socio Unico SAES Getters S.p.A. di 3 milioni di euro.

L'Assemblea, convocata in pari data anche in sede straordinaria, ha deliberato il cambio di denominazione sociale di Metalvuoto S.p.A. in SAES Coated Films S.p.A., ai fini di una maggiore riconoscibilità sul mercato.

In data 6 aprile 2018 è stato finalizzato l'acquisto, da parte di SAES Getters S.p.A., dell'immobile dove risiede la sede legale e ha luogo la produzione di Metalvuoto S.p.A. Il prezzo per tale acquisto è stato pari a 3,5 milioni di euro.

In data 3 aprile 2018, al fine di preservare i risultati e la marginalità dalla fluttuazione dei tassi di cambio, sono stati stipulati contratti di vendita a termine sul dollaro statunitense per un valore nozionale complessivo di 2,7 milioni di dollari; tali contratti prevedono un cambio medio a termine pari a 1,2416 contro euro e si estenderanno per la rimanente parte dell'esercizio in corso. Contratti analoghi, per un valore nozionale pari a 207 milioni di yen, sono stati sottoscritti, in pari data, con un cambio medio di copertura pari a 131,0222 contro euro. Anche tali contratti si estenderanno fino alla fine dell'esercizio.

A fine esercizio 2016 SAES, attraverso la controllata SAES Getters International Luxembourg S.A., aveva sottoscritto un impegno a conferire 4,5 milioni di dollari di capitale in Flexterra, Inc., oltre a *asset* materiali e immateriali (*IP*) per un valore stimato in circa 3 milioni di dollari, subordinato al raggiungimento da parte di quest'ultima di obiettivi tecnici e commerciali prefissati (*milestone*) non oltre il 31 marzo 2018. Flexterra, Inc. sta attualmente negoziando con i propri Soci una revisione dell'accordo originario, al fine di prolungare tale scadenza fino alla fine del mese di luglio 2018, per consentire il raggiungimento del previsto *milestone*. In caso di raggiungimento dell'obiettivo, a seguito del sopra citato conferimento, la quota partecipativa di SAES in Flexterra è destinata a salire fino a circa il 45%.

In data 24 aprile 2018 il nuovo Consiglio di Amministrazione di SAES Getters S.p.A., su proposta del Comitato Remunerazione e Nomine e con il parere favorevole del Collegio Sindacale, ha approvato un piano d'incentivazione di lungo termine destinato ad Amministratori Esecutivi ed esponenti del *management* che ricoprano ruoli organizzativi di rilievo strategico all'interno della Società, denominato "Piano Phantom Shares 2018".

Destinatari del piano sono, in una prima fase, il Presidente e il Vice Presidente del Consiglio di Amministrazione (che siano in carica, anche considerati eventuali rinnovi, da almeno tre esercizi dalla data di approvazione del piano) e i dirigenti individuati dal Consiglio tra i membri del *Corporate Management Committee* (un comitato istituito dalla Società, nell'ambito del quale gli Amministratori Esecutivi forniscono linee guida e condividono obiettivi con i loro riporti gerarchici diretti). In una fase successiva, tale piano può essere esteso anche ad altri dirigenti che il Consiglio ritiene ricoprano ruoli organizzativi di rilievo strategico. In entrambi i casi, i dirigenti devono avere un'anzianità di servizio globale di almeno tre anni.

Il piano riconosce a favore dei beneficiari esclusivamente il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro e non riconosce né comporta l'assegnazione di strumenti finanziari o di diritti sulle azioni della Società. Le *phantom shares* sono, infatti, unità di misura virtuali, che rappresentano virtualmente le azioni ordinarie della Società e ne riflettono il valore nel tempo. Il piano è basato sull'assegnazione gratuita ai beneficiari di un determinato numero di *phantom shares* che, nei termini e alle condizioni del piano, danno il diritto a ricevere l'erogazione di un incentivo in denaro, parametrato in funzione dell'incremento del prezzo di Borsa delle azioni alla data in cui si dovessero manifestare determinati eventi prestabiliti, rispetto al valore di assegnazione. Gli eventi che possono dar luogo all'erogazione dell'incentivo sono, ad esempio: cambio di controllo della Società; mancato rinnovo della carica di amministratore alla scadenza del mandato; revoca dalla carica di amministratore oppure sostanziale modifica delle relative deleghe o del ruolo senza la ricorrenza di una giusta causa; dimissioni per giusta causa; licenziamento per giustificato motivo oggettivo (per i soli Dirigenti Strategici); raggiungimento dell'età pensionabile; invalidità permanente; decesso; *delisting*.

Il piano mira a remunerare i beneficiari in relazione alla crescita della capitalizzazione della Società, con finalità di *retention* e miglior allineamento delle *performance* agli interessi degli azionisti e della Società.

Tale piano sarà sottoposto all'approvazione dell'Assemblea dei Soci che sarà convocata entro la fine del mese di ottobre 2018. La Relazione illustrativa degli Amministratori su tale piano d'incentivazione, unitamente al Documento Informativo ex articolo 84-bis del Regolamento Emittenti, saranno messi a disposizione del pubblico ai sensi della normativa di legge.

### **Evoluzione prevedibile della gestione**

Nei prossimi mesi il Gruppo si attende di mantenere il *trend* positivo attuale. L'impegno sarà concentrato soprattutto sui business più recenti, in particolare il settore del *packaging* avanzato.

### **Processo di semplificazione normativa adottato dalla Consob**

Il Consiglio di Amministrazione, in data 13 novembre 2012, ha deliberato, ai sensi dell'articolo 3 della Delibera Consob n. 18079/2012, di aderire al regime di *opt-out* previsto dagli articoli 70, comma 8, e 71, comma 1-bis, del Regolamento Consob in materia di Emittenti, avvalendosi pertanto della facoltà di derogare agli obblighi di pubblicazione dei documenti informativi prescritti in occasione di operazioni significative di fusione, scissione, aumenti di capitale mediante conferimento di beni in natura, acquisizioni e cessioni.

\*\*\*

Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari dichiara che, in conformità a quanto previsto dal secondo comma dell'articolo 154-bis, parte IV, titolo III, capo II, sezione V-bis, del decreto legislativo 24 febbraio 1998, n. 58, le informazioni finanziarie contenute nel presente documento corrispondono alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

*Il Dirigente Preposto alla redazione dei documenti contabili societari*  
*Michele Di Marco*



Lainate (MI), 15 maggio 2018

per il Consiglio di Amministrazione  
Dr Ing. Massimo della Porta  
Presidente

